

#### Journal Homepage: - www.journalijar.com

# INTERNATIONAL JOURNAL OF ADVANCED RESEARCH (IJAR)

INTERNATIONAL JOURNAL OF ADVANCED RESEARCH (ILAR)
6003-1004-407
Journal Summaries Ingeries Apparellips com
broady (in § 1.5 to §

**Article DOI:** 10.21474/IJAR01/22123 **DOI URL:** http://dx.doi.org/10.21474/IJAR01/22123

#### RESEARCH ARTICLE

# ASPECTS SOCIOECONOMIQUES DE L'UTILISATION DES RESIDUS DE CULTURES ET DES SOUS-PRODUITS AGROINDUSTRIELS DANS L'ALIMENTATION DES RUMINANTS DOMESTIQUES A NIAMEY (NIGER)

Maman Lawal Abdoul Aziz<sup>1</sup>, Amadou Abdoulaye M. Bahari<sup>2</sup>, Seydou Korombe Hamza<sup>3</sup>, Djibo Ibrahim<sup>4</sup> and Soumana Gouro Abdoulaye<sup>5</sup>

- 1. Departement des Productions Animales, Institut National de la Recherche Agronomique du Niger, BP 429, Niamey, Niger.
- 2. Departement d'Economie Sociologie rurale et Transfert des Technologies, Institut National de la Recherche Agronomique du Niger, BP 429, Niamey, Niger.
- 3. Centre de multiplication du betail, BP 827, Niamey, Niger.
- 4. Departement d'Agriculture en Zone Aride, Universite d'Agadez, BP 199, Agadez, Niger.
- 5. Faculte d'Agronomie, Universite Abdou Moumouni de Niamey, BP 10960, Niamey, Niger.

## 

#### Manuscript Info

Manuscript History

Received: 06 September 2025 Final Accepted: 08 October 2025 Published: November 2025

#### Key words:-

Niamey; Socio-economic aspects; Crop Residues; Agro-Industrials By-Products; Domestic ruminants.

#### Abstract

A study was carried out during 7 weeksin Niamey urban community (Niger) in order to evaluate socio-economic aspects of crop residues and agro industrial by-products on the development of livestock breeding in urban and peri-urban areas of Niamey. For this study, 49 sellers of crop residues (CR), 19 sellers of agro-industrial by-products (AIBP), 205 stockbreeders and the directors of technical services of agriculture and livestock development were interviewed. One hundred thirteen (113) sites of sale of CR out of 415 were identified (285 active and 130 inactive), 16 sites of sale of AIBP out of 72 (63 were active and 9 inactive) and actors involved in these 2 chains. The results of the survey showed that the sellers of CR are mainly farmers and were between 40 and 60 years old. They were on large axes and around of the markets. The CR was sold fewer than two forms of conditioning (boots and bag). The sellers of AIBP were mainly young people. The stockbreeders have a considerable proportion of domestic women and civil servants and the animals belong in majority to the heads of exploitation. It also comes out from this study that the CR and AIBP are more used during the dry season. The most used are the haulms of "niebe" and local bran of cereals. A stockbreeder uses on average 5.51±8.21 "tia" (1.66kg) of bran at a cost of 214.58±48.57 FCFA the unity and 1.91±1.34 boots (5.5kg) of haulm of "niebe" for 627.34±297.25 FCFA the boot.

.....

"© 2025 by the Author(s). Published by IJAR under CC BY 4.0. Unrestricted use allowed with credit to the author."

Corresponding Author: - Maman Lawal Abdoul Aziz

Address:-Departement des Productions Animales, Institut National de la Recherche Agronomique du Niger, BP 429, Niamey, Niger.

#### **Introduction:**

En zone tropicale, l'elevage constitue un pôle important de l'economieet joue un rôle important sur le plan socioculturel (Nianogoet al., 1999; Steinfeld et al., 2010; Niger,2001; Marichatouet al., 2005; Alhassane et al., 2017; Richard et al., 2019). Sur le plan macroeconomique, l'elevage contribue pour environ 11% au PIB national, Au Niger, il est credite d'une contribution de 11% au PIB national,24% au PIB agricole, 15% au budget des menages, 25% à la satisfaction des besoins alimentaires des populations nigeriennes (Niger, 2013). Il represente aussi la seconde recette d'exportation du pays après l'uranium (Marichatouet al., 2005).

Cependant, la persistance des cycles de secheresse a entrainé ces dernières annees, la descente des eleveurs en zone agricole et leur etablissement de façon quasi permanente dans les centres urbains et periurbains. Cela a pour consequences, la sedentarisation des eleveurs mais aussi le transfert de propriete du betail de populations nomades et transhumantes vers les populations sedentaires. Du fait de la combinaison des effets naturelset anthropiques, le Niger est secoué depuis un certain temps par des situations de deficit fourrager episodique ayant atteint en 2009,67% du besoin fourrager total (PAM, 2010). Cet etat de fait a eu pour consequence un recours massif à l'utilisation des residus de culture et à l'importation desous-produits agro-industriels (son de ble et grains de coton) dont la moyenne annuelle est estimee à 12 393 529 tonnes (Rhissa, 2010).

L'alimentation des animaux, apparait ainsi comme un des grands defis au developpement de l'elevage au Niger. Ce problème se pose avec acuite dans les grandes agglomerations telles que Niamey où prospère un elevage urbain et periurbain avec une utilisation intensive des residus de culture et des sous-produits agroindustriels. Cela, n'est pas sans impacts sur l'economie familiale, locale et même nationale. L'utilisation des residus des cultures et des sous-produits agroindustriels laisse croire à une prosperite de l'elevage urbain et periurbain à Niamey (Camara, 1996; Kanweret al., 1997; Beyene, 2011; Chaibou, 2012). Face à cette situation, il est important de connaître les aspects socioeconomiques de l'utilisation de ces residus de cultures et sous-produits agroindustriels dans le developpement de l'elevage à Niamey. C'est en ce sens qu'a ete menee cette etude dont l'objectif global est d'evaluer les aspects socioeconomiques de l'utilisation des residus de cultures et desous-produits agroindustriels dans le developpement de l'elevage urbain et periurbain de Niamey.

#### **Materiel:-**

#### Site et periode de l'étude :

L'etude s'est derouleependant sept semainesdans la CUN. Elle est situee dans la partie ouest du pays, entre 2° 10' et 2° 14' de longitude Est et 13° 33' et 13° 36' de latitude Nord et est traversee par le fleuve Niger sur une distance de 15 km (Beidari, 1999). La ville de Niamey couvre une superficie d'environ 12 500 ha avec un climattropical du type Soudano-sahelien caracterise par une temperature moyenne de 35°C, un maximum de 41°C en avril et un minimum de 16°C en janvier. La pluviometrie moyenne est de 500 mm/an variable selon les annees (Mounkaila, 2005). La vegetation est de façon generale arbustive, clairsemee avec des herbacees à apparition saisonnière. L'agriculture est pratiquee de manière traditionnelle et occupe une bonne frange de la population. Les principales cultures conduites en irrigation sont : la riziculture (630 ha), le maraîchage (400 ha) et l'arboriculture (450 ha) (Chaibou et al, 2011). L'elevage occupe une place preponderante dans l'activite de la population. Le cheptel a ete estime en 2012 à environ 91294UBT. (ME, 2012).

#### Materiel technique:

Le materiel technique est constitue de sacs plastiques et de deux pesons numeriques portables de portees 100kg et 25 kg et de marques respectives KERN HCB 100k 200 et Electronicscale pour les pesees des echantillons ; de deux GPS 60 de marque GARMIN pour les releves des differents points de ventes recenses ; d'une trousse de materiel didactiques pour la prise et l'enregistrement des donnees.

#### **Methodes:-**

Après la recherche documentaire, la collecte d'informations s'est deroulee en trois etapes : une pre-enquête, un echantillonnage et une enquête socioeconomique.

#### La pre-enquête:

Elle a dure 10 jours et a consiste dans un premier temps, à une visite sur le terrain. Ce qui nous a permis de voirles differents types de residus des cultures et sous-produits agroindustriels existants ; les differents sites (lieux de vente) ou points de vente (emplacement des vendeurs) actifs ou inactifs (fonctionnels non fonctionnels) au moment de

notre passage; les moyens de transports utilisés etc. En second lieu, il s'etait agi d'un entretien avec les directeurs communaux de l'agriculture, du directeur des industries animales, du chef de la division pastorale, du directeur du riz du Niger et d'un administrateur de la douane. Cela nous a permis d'avoir des informations sur les variations des prix des differents produits, des importations et de la production locale. Ainsi il a ete elabore des questionnaires types à l'endroit des differents acteurs. 205 eleveurs, 49 vendeurs de RC et 19 vendeurs de SPAI ont ete interviewes.

#### Les questionnaires :

Trois types de questionnaires ont ete elabores dans le cadre de cette etude. Au niveau des vendeurs de RC et SPAI, les informations recherchees portent sur l'identification, les sources d'approvisionnement des RC et ou SPAI, la commercialisation, le stockage, et les eventuels problèmes rencontres. Les questionnaires à l'endroit des eleveurs portent en plus, sur le mode d'alimentation, les pratiques sanitaires et l'objectif de l'elevage. Les Questionnaires ont ete testes pendant une journee au niveau des differents acteurs, ensuite des corrections ont ete apportees.

#### L'echantillonnage:

La pre-enquête a fait ressortir qu'en grande partie, les vendeurs sont situés sur les grandes voies et aux alentours des marches à betail. C'est ainsi que l'echantillonnage s'est porte sur les vendeurs aux alentours des 4 marches à betail et ceux situes sur les grands axes des cinq arrondissements dela CUN. Au niveau eleveurs, trois quartiers dans chaque arrondissement ont ete tires au hasard. Au total 15 quartiers sur les 99 que compte la CUN ont fait objet d'enquête.

#### Enquêtes socioeconomiques:

#### Auniveau des fournisseurs et vendeurs :

L'enquête auprès des vendeurs a ete conduite par deux equipes de deux personnes et a dure dix jours. Les acteurs ont ete trouves sur leurs lieux d'activites sans un rendez-vous prealable et les fournisseurs sont quelques fois interceptes au moment de la livraison. Les agents des services communaux de l'elevage ont servi de facilitateurs dans cette tâche.

#### Au niveau des éleveurs :

A ce niveau, c'est une enquête porte à porte classique qui a ete effectuee et elle a concerne 205 eleveurs. Elle a duree dix jours et a ete menee par six personnes reparties chacune dans un quartier faisant partie des 15 de l'echantillonnage.

#### Analyse des données :

Pour le traitement et l'analyse des donnees, une maquette de saisie a ete realisee sur le logiciel SPSS version 19. Les informations recueillies sont saisies dans cette maquette afin de creer une base de donnees qui a fait objet d'analyse (Rapports, statistique descriptive, l'analyse des variances) dans le même logiciel. Au besoin, certaines donnees de cette base sont exportees sur le tableur Excel pour la realisation des tableaux et figures.

#### **Resultats et Discussion :-**

#### Resultats

#### Organisation des acteurs :

Les acteurs des deux chaînes RC et SPAI sont organises de la façon suivante : (Figure 1).

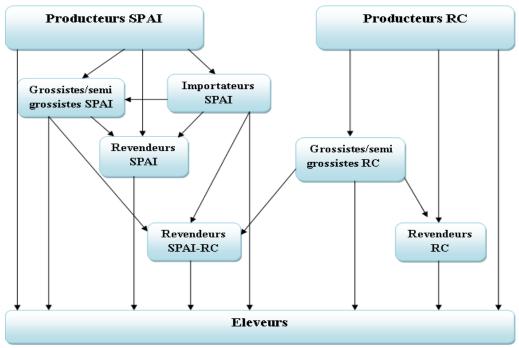


Figure 1: Organisation de la chaine des acteurs RC et SPAI

La chaîne des valeurs du RC est organisee de sorteque tous les acteurs ont la latitude de s'approvisionner au niveau des producteurs qui sont les agriculteurs. Les eleveursaussi, fontleur approvisionnent au niveau de tous les acteurs de la chaine; soit directement au niveau des producteurs, soit au niveau des grossistes. Les grossistes sont les commerçants detenteurs de vehicules et qui s'approvisionnent au niveau des agriculteurs. Ces derniers servent les semi grossistes et les revendeurs. Les semi grossistes sont les acteurs detenant des places fixes auprès desquels se ravitaillent les vendeurs detaillants. Les detaillants sont aussi detenteurs de place, mais n'ont pas la latitude d'être fournis sur place. Il faut noter que les semi grossistes vendent en detail aussi. Les charretiers et chamelierssont aussi une categorie de semi grossistes. Ils vendentsoit en gros aux detaillants ou à d'autres semi grossistes, mais ils peuvent aussi être des detaillants ambulants.

A la differencede la chaîne du RC, on retrouve une nouvelle categorie d'acteurs au niveau de la chaîne du SPAI que sont les importateurs. Ces derniers servent de lien entre les producteurs et les autres acteurs de la chaîne.

#### Identification des sites et points de vente :-

Le nombre de sites, de points de vente (actifs et inactifs) identifies sont presentes dans le tableau I.

Tableau I: Repartition des sites et points de vente de RC et SPAI à Niamey

Le tableau I montre que le plus grand nombre de sites de vente de RC se retrouve dans le 4<sup>ème</sup> arrondissement (38), avec 120 points de vente dont 56 inactifs. Le plus faible nombre se trouve dans le 5<sup>ème</sup> (47). Les vendeurs de RC sont

Arrondisse		RC				SPAI			
Ment		N de site	Pts vte actifs	Pts vte Inactifs	Total	N de site	Pts vte actifs	Pts vte inactifs	Total
1er		20	45	5	50	2	2	0	2
2è		27	125	30	155	3	39	9	48
3è		15	31	12	43	3	7	0	7
4è		38	64	56	120	3	11	0	11
5è		13	20	27	47	4	4	0	4
Total	1	113	285	130	415	16	63	9	72

plus nombreux dans le 2ème arrondissement (155 vendeurs) avec 125 points de vente actifs. La figure 2 ci-dessous presente la dispersion des points de vente de RC dans la ville de Niamey. Elle montre que les points de vente de RC

sont concentrés en plein centre-ville de Niamey, mais un noyau important se retrouve au cœur du 4ème arrondissement et à un moindre degre dans le 2ème arrondissement.

S'agissant des SPAI, les vendeurs sont egalement plus concentres dans le 2<sup>ème</sup> arrondissement (48). Le 1<sup>er</sup> et le 5<sup>ème</sup> enregistrent les plus petits nombre nombres de vendeurs respectivement 2 et 4.

### Caracteristiques socio-economiques des enquêtes :

#### **Statuts sociaux:**

Les acteurs enquêtes sont en majorites des Djerma/sonrai (39,5% chez les eleveurs; 71,4% chez les vendeurs de RC et 42,1% chez les vendeurs de SPAI). Ils sont majoritairement des chefs d'exploitation (39,6%; 61,2% et 42,1%), et ont un âge compris entre 40 et 60 ans (respectivement 48 %; 59,2% et 52,6%). Les femmes sont non moins importantes dans l'activite d'elevage (41%) et de vente de SPAI (15,8%), mais quasiment inexistantes dans la vente de RC. L'activite principale est l'agriculture chez les vendeurs de RC (57,1%) et elle est dominee par le petit commerce (30,0%) chez les eleveurs. On note egalement la presence d'un important pourcentage de fonctionnaires (15,8%) et de femmes menagères (17,7%) qui s'adonnent à cette activite.

Les acteurs sont en grande partie des non instruits (33,8%; 42,9%; 26,3%) ou des alphabetises arabes /traditionnels (25,9%; 40,8% et 42,1%), mais chez les eleveurs et les vendeurs de SPAI, on observe une importante proportion d'enquêtes avec un niveau secondaire (18,4%; 26,3%). Les eleveurs et les vendeurs de RC sont en grande partie des mariees (98,8%; 98%), contrairement aux vendeurs qui sont des celibataires dans leur majorite (52,6%) (Tableau II).

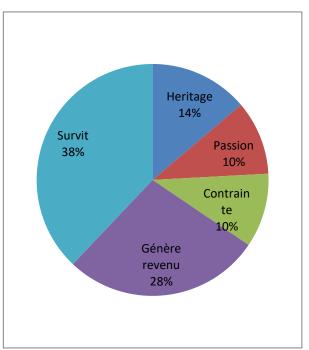
Tableau II : Caracteristiques socioeconomiques des enquêtes

Variables		Eleve	urs	Vend	eurs RC	Vend	eur SPAI
		N	%	N	%	N	%
Age enquête	< 40 ans	58	32,4	10	20,4	5	26,3
	40 à 60 ans	86	48,0	29	59,2	10	52,6
	> 60 ans	35	19,6	10	20,4	4	21,1
	Total	179	100,0	49	100,0	19	100,0
Sexe	Masculin	121	59,0	49	100,0	16	84,2
	Feminin	84	41,0	0	0,0	3	15,8
	Total	205	100,0	49	100,0	19	100,0
Situation	Marie	184	89,8	48	98,0	5	26,3
matrimoniale	Celibataire	11	5,4	1	2,0	10	52,6
	Veuf/veuve	10	4,9	0	0,0	4	21,1
	Total	205	100,0	49	100,0	19	100,0
Niveau d'instruction	Aucun	68	33,8	21	42,9	5	26,3
	Alphabarab/trad	52	25,9	20	40,8	8	42,1
	Primaire	25	12,4	1	2,0	1	5,3
	Secondaire	37	18,4	1	2,0	5	26,3
	Superieur	19	9,5	6	12,2	0	,0
	Total	201	100,0	49	100,0	19	100,0
Ethnie	Haoussa	65	31,7	13	26,5	8	42,1
	Djerma/sonrai	81	39,5	35	71,4	8	42,1
	Peulh	49	23,9	1	2,0	1	5,3
	Touareg	10	4,9	0	0,0	0	,0
	Kanouri	0	0,0	0	0	2	10,5
	Total	205	100,0	49	100,0	19	100,0
Activite principale	Agriculture	10	4,9	28	57,1	3	15,8
	Elevage	32	15,8	0	0,0	0	0,0

	Petit commerce	61	30,0	4	8,2	1	5,3
	Commerce de SPAI	0	0,0	14	28,6	15	78,9
	Cce de bois et Seko	0	0,0	3	6,1	0	0,0
	Artisanat et petit metier	23	11,3	0	0,0	0	0
	Fonctionnaire	32	15,8	0	0	0	0
	Menagère	36	17,7	0	0	0	0
	Sans activite	9	4,4	0	0	0	0
	Total	203	100,0	49	100,0	19	100,0
Niveau de decision	Chef d'exploitation	78	39,6	30	61,2	8	42,1
	Chef de menage inde	50	25,4	17	34,7	4	21,1
	Chef de menage depend	56	28,4	2	4,1	6	31,6
	Actif du menage	13	6,6	0	,0	1	5,3
	Total	197	100,0	49	100,0	19	100,0

# Alphabarab/trad : alphabetise arabe ou traditionnel ; Cce : Commerce ; inde : independant. Raisons des pratiques des activites :

Plusieurs raisons ont conduit les acteurs à pratiquer les differentes activites d'elevage, de ventes de RC et de SPAI. La figure2presente les principales raisons evoquees en fonction du type d'activites.



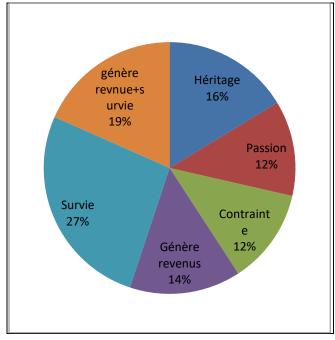


Figure 2a: Raison pratique vente RC

Figure 2b: Raison pratique vente SPAI

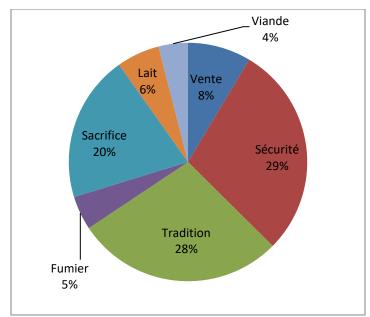


Figure 2c: Raison pratique elevage

Figure 2: Les raisons de la pratique des differentes activites et leurs proportions

Les principauxmotifs de la pratique de vente des RC est la survie (37,93%), suivi de la generation de revenu (27,59%). Chez les vendeurs de SPAI, c'est plutôt la generation de revenu qui est la principale raison (31,6%). Cependant, une importante proportion de ces vendeurs (26,3%) pratique l'activite par heritage. Chez les eleveurs, les motifs de production de lait et de viande sont très faiblement evoques, respectivement 5,83% et 3,99%. L'elevage est pratique en grande partie pour des raisons de securite à hauteur de 28,83% (l'animale represente un compte d'epargne pour l'eleveur) et de tradition (28,22%).

#### Commerce des residus de cultures et sous-produits agroindustriels :

Il s'agit ici de ressortir comment les differents types de RC et SPAI sont vendus et les circuits d'approvisionnement de la ville de Niamey, les frequences d'approvisionnement, les lieux et les quantites des produits par approvisionnementen RC et SPAI au niveau des vendeurs, les moyens de transport utilisés et les prix, ainsi que les coûts et les modes de paiement à l'approvisionnement.

#### Les differents types de RC et SPAI vendus et les prix :

Les prix des differents types de RC et SPAI selon les types de conditionnement sont donnes par le tableau III.

Tableau III : Valeurs unitaires moyennes des differents types de RC et SPAI selon les conditionnements (FCFA)

				(- '	J1 11)				
	Valeur par	unite	de mesur	e locale					
Aliment	P	te	Gde	Sac	Sac	Sac	Gde bott	е	
	ta	isse	tasse	25kg	40kg	50kg	5,5kg	Ptebotte 1,1kg	Sacs
Fanes de niebe							700	100	2250
Fanes arachide									2500
Paille de riz							500	100	
Cosse de niebe	20	00				6500			
Son de ble Fin	2:	50		4125	6000	7000			
Son de ble granule	2:	50				6500			
Son de mil	30	00	1250			9000			
Son de Sorgho	2:	50	1000			8500			
Son de mais	2:	50	1000			8500			

Son de riz			3300	4000		
T de coton	250			6500		

T: tourteau; Pte: petite; Gde: grande.

Les differents types de RC rencontres sur le marché sont les fanes des legumineuses (niebe et arachides), les tiges des cereales (mil et sorgho), et la paille de riz. Les fanes de Niebe (2250FCFA le sac) sont moins chères que celles d'arachide (2500FCFA). Il n'y a pas de conditionnement en botte des fanes d'arachide et la botte de 5,5kg de fane de niebe coûte 700FCFA, plus chère que celle du riz (500). Les bottes de fane de niebe et de paille de riz de 1,1kg ont le même prix. Comme SPAI, on rencontre les sons des cereales, les tourteaux de coton et les cosses de niebe. Ils sont vendus en gros ou en detail d'où l'existence de plusieurs types de conditionnements (petite tasse communement appelee « tia », la grande tasse, les sacs de 25, 40 et 50kg.

Le son de cereale le moins chère est le son du riz, 3300FCFA le sac de 40kg, 4000FCFA, celui de 50kg). Le son le plus chère est celui du mil avec 9000FCFA le sac de 50kg, 300FCFA la petite tasse et 1250FCFA la grande tasse. Le tourteau de coton est moins cher (6500FCFA le sac de 50kg) que les sons des cereales à l'exception du son de riz. Le son de ble granule (6500FCFA le sac de 50 kg) est moins cher que le son de ble fin (7000FCFA le sac de 50kg). Aussi seul le son de ble fin est conditionne dans des sacs de 25kg (4125FCFA).

#### Provenances et gestion de l'approvisionnement des RC et SPAI :

Les principaux lieux de provenance des RC sont les departements de Ouallam (Simiri), Konni, et la region de Maradi (73% des enquêtes) Cependant, 10,2% s'approvisionnent sur le grand marché à betail qui est egalement fourni par ces differents departements. La majorite des vendeurs de RC (67,3%) sont ravitailles aux points de vente par les grossistes. Les modes d'approvisionnement au marché et chez les grossistes/importateurs sont faiblement observes respectivement 6,1%.

Les voitures et les charrettes sont les moyens de transport les plus utilises (respectivement 39,1 % et 32,6%). Le ravitaillement en RC se fait en grande partie à n'importe quel moment (42,9%) en fonction de la disponibilite de ressources financières ou quand le stock s'epuise (40,8%). Le règlement le plus frequent est le mode « comptant et credit » (70,8% des vendeurs).

Les SPAI proviennent majoritairement (47,4%) des regions de Maradi, et Dosso (departement de Dogon Doutchi). Environ 11% des enquêtes vendent des produits importes venants principalement du Nigeria, Burkina Faso, Benin et Togo. La majorite des vendeurs de SPAI (63,2%) sont ravitailles aux points de vente et les voitures sont les moyens de transport les plus utilises (89,5%). 26,3% et 21,1% des vendeurs des SPAI se ravitaillent respectivement avant l'epuisement et à l'epuisement du stock. Seulement 15,8% affirment s'approvisionner tous les jours. Le règlement le plus frequent est le mode comptant et credit (77,8%) (Tableau IV).

#### Techniques de conservation de RC et SPAI:

La conservation se fait en grande partie sur des pneus et/ou des briques avec des couvertures en plastic ou en bâche polystyrène, et ceci à hauteur de 93,9% chez les vendeurs de RC et 58,8% chez les vendeurs de SPAI. Le stockage est à hauteur de 36,8% dans des magasins. Aucun cas de stockage dans un magasin n'a ete retrouve chez les vendeurs de RC.

#### Contraintes liees à l'activite de commerce de RC et de SPAI :

Les principales contraintes sont le manque de places (40%) de capital (30%) et de clients (20%) chez les vendeurs de RC. Chez les vendeurs de SPAI, c'est principalement le manque de clients à 100% des reponses données par les repondants.

Tableau IV: Provenances et approvisionnement de RC et SPAI

Intitule	R	С	S	PAI
initule	N	%	N	%
Provenances	<u> </u>	•	<u>.</u>	<u> </u>
Ouallam	1	2,0		
Autres regions du pays	36	73,5	9	47,4
Konni	2	4,1		
Maradi	5	10,2	1	5,3
Marche	5	10,2	2	10,5
Doutchi			1	5,3
Menage et moulin			1	5,3
Exterieur			2	10,5
Interieur et exterieur			3	15,8
Total	49	100,0	19	100,0
Types d'approvisionnement	1	<b>,</b>	<u>'</u>	I .
Pt de vte	33	67,3	12	63,2
Marche	3	6,1	3	15,8
Producteurs	4	8,2	3	15,8
Grossistes/importateurs		-	1	5,3
Pt vente et marche	3	6,1		
Pt vente et producteurs	5	10,2		
Point vte, marche et producteurs	1	2,0		
Total	49	100,0	19	100,0
Moyens de transport	I.		l .	
Voiture	18	39,1	17	89,5
Charrette	15	32,6		
Dromadaire	2	4,3		
Voiture et charrette	4	8,7	1	5,3
Charrette et dromadaire	2	4,3		
Voiture, charrette et dromadaire	5	10,9		
Porteurs			1	5,3
Total	46	100,0	19	100,0
Frequence de ravitaillement	l .	<u> </u>	I	
Une fois/semaine	3	6,1	4	21,1
Deux fois/semaine			2	10,5
Quand le stock s'epuise	20	40,8	4	21,1
Avant que le stock s'epuise	5	10,2	5	26,3
Chaque jour		-	3	15,8
À tout moment	21	42,9	1	5,3
Total	49	100,0	19	100,0
Mode de règlement	L.		1	<u>'</u>
Comptant	14	29,2	4	22,2
Comptant et credit	34	70,8	14	77,8
Total	48	100,0	18	100,0

N : Nombre:

Pratique de l'elevage:

Dans cette partie, il sera evoque la structure du troupeau de l'echantillon enquête, la relation qui lie les eleveurs à leur troupeau et la conduite alimentaire.

#### Structure du troupeau:

Le troupeau de l'echantillon est essentiellement compose des ruminants domestiques à savoir les bovins, ovins et caprins. Le tableau V donne lastructure du troupeau des enquêtes et les moyennes per-capita d'enquêtes selon les arrondissements et les espèces.

Tableau V: Repartition des animaux selon l'espèce, le sexe et par eleveur.

		Bovins	Bovins	Ovins mâles	Ovins	Caprins	Caprin
Arrondissement		mâles	femelles	O vino mares	femelles	mâles	femelles
1er Arrondissement	Sommes	37	133	62	118	14	38
	Moyennes	0,84±1,54	3,02±4,4	1,41±2,25	2,68±5,74	0,32±1,25	0,86±3,72
2ème	Sommes	12	13	95	141	47	113
Arrondissement	Moyennes	0,24±0,87	0,26±1,70	1,9±2,15	2,82±2,51	0,94±1,83	2,26±3,75
3ème	Sommes	6	8	71	101	31	41
Arrondissement	Moyennes	0,18±0,52	0,24±0,85	2,15±1,44	2,97±3,02	0,9±1,40	1,20±2,08
4ème	Sommes	17	33	78	78	67	62
Arrondissement	Moyennes	0,5±0,99	0,97±1,82	2,29±1,17	2,29±2,1	1,97±2,37	1,82±3,65
5ème	Sommes	27	51	101	59	67	61
Arrondissement	Moyennes	0,64±1,14	1,21±2,34	2,40±5,04	1,40±2,36	1,56±2,75	1,45±2,35
T 4 1	Sommes	99	238	407	497	226	315
Total	Moyennes	0,49±1,10	1,17±2,77	2,00±2,83	2,44±3,48	1,11±2,06	1,54±3,25

Il ressort de ce tableau que les ovins sont les espèces animales les plus eleves dans la CUN. Le plus grand effectif de bovins se rencontre dans le 1<sup>er</sup> arrondissement suivi du 5<sup>ème</sup>, tandis que les caprins sont plus importants dans le 2<sup>ème</sup> et le 4<sup>ème</sup>. L'analyse des variances suivie du test post hoc de cheffe montre des differences statistiquement significatives entre l'effectif des bovins femelles du 1<sup>er</sup> arrondissement et ceux des autres arrondissements.

#### Pratiques d'élevage :

#### Appartenance des animaux :

La repartition des animaux est fonction des couches sociales. La figure 3 montre les frequences d'appartenance des animaux des differentes couches sociales de l'echantillon.

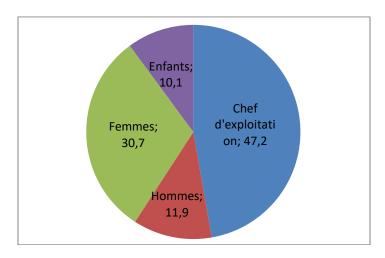


Figure 3: Appartenance des animaux

L'analyse de la figure 3 fait ressortir que les animaux appartiennent differemment à toutes les couches sociales. Elle montre que dans la majorite des exploitations enquêtees (47,2%), les animaux appartiennent aux chefs d'exploitations ou aux femmes (30,7%).

#### Gestion du troupeau:

Le tableau VI fait ressortir le type de regroupement, de logement et de stabulation desanimaux.

Tableau VI: Gestion du troupeau

Туре	N	%
Regroupement	11	7,0
Tous ensembles	183	89,3
Par espèce	19	9,3
Par categorie	2	1,0
Par espèces et categories	1	0,5
Total	205	100,0
Logements		<u> </u>
Habitat couvert en materiaux definitifs	1	0,5
Habitat couvert en materiaux non definitifs	137	66,8
Enclos à epineux	4	2,0
Enclos en grillage	17	8,3
Pas d'habitat	46	22,4
Total	205	100,0
Stabulation		<u> </u>
Libre	53	25,9
Entravee	92	44,9
Libre et entravee	60	29,3
Total	205	100,0

Dans la majorite des exploitations enquêtees (89,3%), les animaux sont conduits en association sans distinction d'espèce ni de sexe. Leur habitat est couvert en materiaux non definitifs (66,8% des exploitations). Cependant, chez une bonne proportion (22,4%) les animaux sont sans habitat. Chez 44,9% des enquêtes les animaux sont gardes en stabulation libre alors que 29,3% pratiques les deux types de stabulation.

#### Conduites alimentaires :-

Le tableau VIIci-dessous presente les differentesmodalites de conduite et leurs frequences. En saison sèche comme en saison des pluies, l'alimentation est apportee en grande partie à l'auge, respectivement 53,2% et 55,6%, suivit de la conduite au parcourt naturel par un berger (23,9% et 22%) et de la divagation (19% et 18%). La complementation est assuree par 93,7% des enquêtes et pour tout le troupeau (92,2%).

Tableau VII: Les types de conduite alimentaire

Tableau VII. Les types de conduite annie	intan e	
Types de conduite	N	%
Saison sèche		
A l'auge	109	53,2
Divagation	39	19,0
Conduite au parcourt naturel par un berger	49	23,9
A l'auge et divagation	6	2,9
Divagation et parcourt naturel	2	1,0

Total	205	100,0
Saison des pluies		•
A l'auge	114	55,6
Divagation	37	18,0
Conduite au parcourt naturel par un berger	45	22,0
A l'auge et divagation	7	3,4
Divagation et parcourt naturel	2	1,0
Total	205	100,0
Complementation		•
Oui	192	93,7
Non	13	6,3
Total	205	100,0
Categories des animaux complementes		•
Femelles gestantes	3	1,6
Jeunes en croissances	1	,5
Mâles entiers	11	5,7
Tout le troupeau	177	92,2
Total	192	100,0

#### Stock alimentaire et alimentation des animaux :

#### **Stock alimentaire:**

La pratique dustockage del'alimentation pour les animaux est courante, avec des modalites variees. Les resultats sont presentes dans le tableau VII.II ressort de ce tableau que 39,5% des enquêtes pratiquent le stockage du fourrage qu'ils se procurent par achat (81,5%). Les fanes et pailles sont les plus stockes (48,1%) et ceci par plus de 60% des enquêtes pendant la periode allant d'Octobre à Decembre. Il faut noter que les traitements d'amelioration de la qualite du fourrage sont faiblement pratiques et les techniques rapportees par quelques eleveurs sont le salage (2,7%) et le traitement à l'uree (2,7%).

Tableau VII: Principales modalites de gestion du stock alimentaire

Modalite	N	%
Stockage		
Oui	81	39,5
Non	124	60,5
Total	205	100,0
Procuration		
Achat	66	81,5
Ramassage	7	8,6
Achat et ramassage	8	9,9
Total	81	100,0
Raison du stockage	•	
Moins chère	36	44,4
Disponible	16	19,8
Indisponible periode de soudure	12	14,8
Moins chère et disponible	15	18,5
Disponible et indisponible periode soudure	2	2,5
Total	81	100,0
Periode de stockage	•	•

Janvier-Mars	8	9,9
Avril-Juin	6	7,4
Juillet-Septembre	8	9,9
Octobre-Decembre	49	60,5
Janvier-mars - juillet-septembre	2	2,5
Janvier-mars - octobre-decembre	3	3,7
Juillet-septembre - octobre decembre	5	6,2
Total	81	100,0
Type de fourrage stocke		
Fanes	7	8,6
Paille de riz	5	6,2
Fanes d'arachides	7	8,6
Fanes de niebe	8	9,9
Paille et tiges des cereales	1	1,2
Paille, tiges et fanes	8	9,9
Paille de riz et fane	5	6,2
Paille et fane	39	48,1
Paille et paille de riz	1	1,2
Total	81	100,0
Traitement		
Traitement à l'uree	2	2,7
Salage	2	2,7
Aucun	69	94,5
Total	73	100,0

#### Alimentation et complementation des animaux en RC et SPAI : Sources d'approvisionnement des eleveurs en RC et SPAI :

Lesprincipales sources d'approvisionnement des eleveurs en RC et SPAI sont les marches et les vendeurs particuliers. Aussi, on note l'existence du phenomène deramassage des RC au champ et de l'approvisionnement en SPAIauxniveaux desboutiques aliments betail (BAB), Pharmacies veterinaires et dans les maisons. La figure 4 presenteles principales sources d'approvisionnement des RC et SPAI

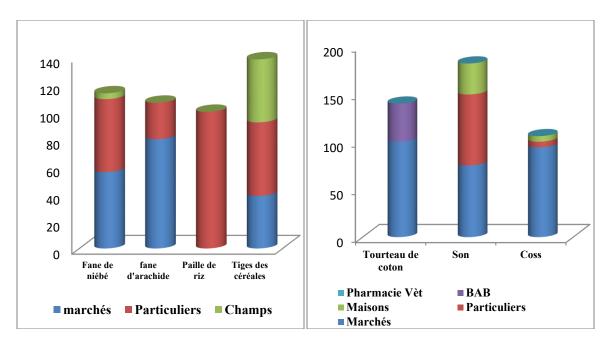


Figure 4a : Sources d'approvisionnement RC Figure 4b : Sources d'approvisionnement SPAI Figure 3: Source d'approvisionnement en RC et SPAI

La figure4fait ressortir que les eleveurs s'approvisionnent en fanes de Niebeau marche (plus de 55%) et chez les particuliers (53,4%). La principale source d'approvisionnement est le marché pour les fanes d'arachide (80%), et chez les particuliers pour la paille de riz (100%). Les tiges des cereales sont achetees au niveau des particuliers (53,84%) et une partie importante est ramassee au champ (46,15%). Le marché est egalement la principale source d'approvisionnement en SPAI (100% pour le tourteau de coton, 75,21% pour le son, 94,12% pour les cosses). Une importante partie de son est achetee auprès des particuliers (74,36%) et dans les maisons (32,48%), et le tourteau de coton dans les BAB (40%).

#### Periodes et durees d'utilisation des RC et SPAI :

L'enquête a montre que les formules alimentaires sont fonctions des saisons. Les frequences de presentation de l'alimentation aux animaux sont diverses. Le concentre le plus utilise en alimentation animale est le son. Il est donne aux animaux en grande partie 2 fois par jour (60,9%) et ceci sans tenir compte des saisons (96,1%). Les cosses de niebe sont utilisees de façon irregulière (58,8%) et particulièrement en saison sèche (66,7%). Les utilisations des tiges des cereales, paille de riz et fanes d'arachide sont faibles et irregulières et sont surtout utilisees en saison sèche (tableau VIII).

Tableau II : Periodes et durees	d'utilisation	des RC et SPAI
44 44 4		4 4 14 1

	Free	Frequences d'utilisation				Periode d'utilisation							
Aliment	1 fo	1 fois/jr		2 fois/jr		Quelques fois		Saison pluies		Saison sèche		Toujours	
	N	%	N	%	N	%	N	%	N	%	N	%	
Tourteau coton	5	50,0	5	50,0			1	11,1	1	11,1	7	77,8	
Son de cereale	71	38,6	112	60,9	1	0,5	1	0,6	6	3,4	172	96,1	
Cosse de Niebe	2	11,8	5	29,4	10	58,8	1	6,7	10	66,7	4	26,7	
Tiges cereales	3	21,4	3	21,4	10	71,4			9	75,0	3	25,0	
Paille de riz					1	100,0			1	100,0			
Fanes arachide					15	100,0			8	53,3	7	46,7	
Fanes de Niebe	40	33,6	4	3,4	75	63,0	2	1,7	91	78,4	23	19,8	

#### Quantites moyennes et coûts des unites de mesure locale (UML):-

Les quantites moyennes des RC et SPAI utilisées par eleveur et par jour, ainsi que les coûts par unite de mesure locale sont donnés par le tableau IX.

Tableau IX : Quantites moyennes et coûts des UML des RC et SPAI

Produits	N UMI	_/jr	Coûts U	Coûts UML		
Floduits	N	Moyennes	N	Moyennes		
Tourteau de coton (Tia : 2,5kg)	9	3,9±5,82	10	250±41,46		
Son de cereales (Tia: 1,66kg)	169	5,51±8,21	167	214,58±48,57		
Cosse de Niebe (Tia: 1,02kg)	14	5±4,82	15	216,67±64,55		
Tiges de cereales (Botte)	12	3,42±2,06	12	364,58±59,8		
Paille de riz (Botte)	1	1	1	175		
Fanes arachide (Sac: 17,5kg)	10	1,70±0,95	13	1250±833,92		
Fanes de niebe (Botte : 5,5kg)	108	1,91±1,34	108	627,34±297,25		

Les quantites moyennessont5,51±8,21 UML par jour et par eleveur pour le son, 3,9±5,82 UML pour le tourteau et 5±4,82 UML pour les cosses. Les coûts respectifssont de 214,58±48,57, 250±41,46 et 216,67±64,55FCFA l'unite de mesure. En moyenne, un eleveur qui alimente ses animaux avec lesfanes d'arachide utilise 1,70±0,95sacs pour un coût moyen de 1250±833,92FCFA, et l'utilisateur de fane de niebe paye627,34±297,25FCFA pour une quantite de 1,91±1,34 bottes en moyenne par jour.

#### **Discussion:**-

#### Les points de vente de RC et SPAI à Niamey :

La presence du plus grand marché à betail en plein centre-ville de Niamey, fait que le plus grand nombre de vendeur se trouve dans le 2ème arrondissement (155 vendeurs de RC et 48 vendeurs de SPAI). En effet, la presence d'un marché à betail conduit à l'installation des vendeurs de façon quasi permanente à ses alentours. Ceci se confirme par la dispersion observee au cœur du 4ème arrondissement, parce que ce dernier renferme 2 marches à betail permanents. Une autre raison de cetteconcentration en centre-ville est la recherche de la clientèle. Les vendeurs se place le long des grandes voies, ce qui facilite l'accessibilite des produits aux clients. Ce constat rejoint celui de Kiemizangaet al. (2011), dans une etude menee à Bobo Dioulasso au Burkina Faso.L'activite principale etant l'agriculture chez les vendeurs de RC (57,1%), pendant la saison pluvieuse une grande partie des vendeurs abandonne l'activite de vente pour les travaux champêtres. C'est ce qui explique l'important nombre de points de vente inactifs (130).

#### Caracteristiques socioeconomiques des acteurs :-

L'enquête a montre que la plus grande proportion des vendeurs de RC et SPAIsont des Djerma/sonrai (71,4% chez les vendeurs de RCet 42,1% chez les vendeurs de SPAI) conformement à la composition ethnolinguistique de la zone d'etude rapportee par Guengantet al. (2003). Ils sont des chefs d'exploitation dans leur grande majorite (61,2% et 42,1%), et plus de leur moitie aun âge compris entre 40 et 60 ans (respectivement 59,2% et 52,6%) ce qui, temoigne d'une certaine responsabilite de ces enquêtes.

Chez les vendeurs de RC, ceci peut egalement s'expliquer par le fait que ces derniers sont principalement originaires de Simiri (Wallam) et Hamdallaye (Kollo), des villages Djerma, dont les hommes sont par tradition des ramasseurs et vendeurs de fourrage. Etant jeunes, ils sontcharretiers et chameliers et leur conversion en vendeurs fixesest une forme de retraite parce que ne necessitant pas beaucoup d'efforts. Une fois âges, ils affirment pratiquer cette activite pour raison de survie (37,93%).

Aussi, les relations de familiarites existantes entre eux et les jeunes semi grossistes charretiers et chameliers leurs permettront d'avoir le produit à credit en cas de manque de moyen. Les haoussas (26,5%), originaires de la region de Maradi et du departement de Koni sont specialises dans la vente des fanes d'arachides conditionnees dans des sacs. Ce qui demontre le caractère regional du commerce de RC.

L'importante proportion de celibataires (52,6%), des individus avec un niveau secondaire (26,3%) et la presence d'une frange feminine non moins importante (15,8%) de vendeurs de SPAI demontrent que la chaine de valeurs

SPAI est porteuse de revenu (31,6%) et d'avenir. Selon Chaibou (2012) la vente des SPAI intègre de plus en plus des acteurs qui sont capables de lire et comprendre ses enjeux.

Le troupeau d'elevage appartient en grande partie aux chefs d'exploitation (49,8%) et aux femmes (30,7%) qui sont principalement des petits commerçants (30,0%), des fonctionnaires (15,8%) et des menagères (17,7%). Cela s'explique par le fait que ces derniers ont les moyens de se procurer des animaux, parce que possedant des revenus, ou par souci de valoriser les residus de cuisine et de cultures; mais aussi, lesraisons les plus importantes de la pratique de l'elevage qui sont la securite (28,83%) et la tradition (28,22%). Ceci demontre autour de Niamey, lescaractères d'embouche de type paysan où les femmes sont très actives et où les residus des cultures sont valorises etegalement l'embouche de circonstance qui est pratique par les fonctionnaires et les petits commerçantsavec comme objectif, le prestige, l'epargne ou l'autoconsommation; decrit par Dan Goma et al.(2000).

#### Analyse des strategies des acteurs :

#### Organisation des commerçants des RC et SPAI :

Il ressort de cette etude, que les principaux SPAI rencontres dans la ville de Niamey sont des produits locaux dont une importante partie provient des autres localites du pays (47,4%). Le mode d'approvisionnement le plus important est le ravitaillement au point de vente (63,6%) et seulement 10,5% des vendeurs commercialisent des produits provenant de l'exterieur (Nigeria, Burkina, Benin et Togo). Cette situation peut s'expliquer par les habitudes des eleveurs, la disponibilite, l'accessibilite et la nature du produit vendu.

En effet, les eleveurs nigeriens ne sont pas trop attaches à l'utilisation du tourteau. C'est du moins ce qui ressort des enquêtesqui affirment à 100% le manque de clientèle et que l'accessibilite aux sons locauxest facile. Propriete des menagères, le son est disponible et se vent en detail. Ce qui freine l'utilisation du son importe qui se vent en gros bien que moins chère. Cela rejoint les constats de Chouidi (2011) sur le fait que plus de 70% des eleveurs utilisent le son local qu'ils achètent en detail, mais aussi de la difficulte d'accessibilite des eleveurs aux sous-produits importes. La cherte des aliments liee au type de conditionnement (sac) est un facteur limitant de l'utilisation des concentres importes parce que le pouvoir d'achat des nigeriens en general et des eleveurs en particulier, est très faible.

S'agissant des RC, dans 73 % des cas ils proviennent des autres regions du pays et sont fournis aux commerçants sur les lieux de vente. La periode de realisation de l'enquête (Août, Octobre), la disponibilite en herbe fraiche et la paille de brousse justifient la rarete de RC sur les marches. A ces contraintes, on peut ajouter l'absence d'unstockclient, d'une procedure d'approvisionnement irregulière (42,9% à n'importe quel moment et 40,8% quand le stock s'epuise), associes aux contraintes de places fixes (40%), de capital (30%) et de la clientèle (20%) comme facteurs limitant la disponibilite et l'accessibilite en RC.

#### Utilisation des RC et SPAI en alimentation animale :-

Les resultats montrent que les formules et pratiques alimentaires sont fonctions des saisons. Par exemple, la disponibilite de l'herbe fraiche pendant la saison des pluies limite toute utilisation des autres fourrages, mais aussi celle des concentres. Les fanes de niebe sont plus utilisees en saisonsèche 19,1% contre 2% en saison des pluies. Une quantite de 1,91±1,34 bottes (5,5kg) de fane de Niebe est utilisee en alimentation animale une fois par jour pendant la saison sèche. Cependant, certains eleveurs prefèrent alimenter leurs animaux en fanes de niebe pendant toute l'annee, et il se trouve que pendant la periode de soudure cette denree est indisponible et son prix fluctue. Ainsi pour eviter cela et pour des raisons de disponibilite et d'accessibilite de l'aliment à moindre coût, certains eleveurs (39,5% des enquêtes) pratiquent le stockage du fourrage en grande partiependant la periode allant d'Octobre à Decembre ; periode qui coïncide avec la fin dela campagne hivernale où le fourrage est disponible à bas prix. Cette preference des fanes de niebe est sans nul doute due à la faible valeur nutritive des chaumes et paille de riz bien que plus disponibles, de sa forte appetibilite, mais egalement des pratiques alimentaires des eleveurs.

Le son est le SPAI le plus utilise en alimentation animale. La quantite moyenne qu'utilise un eleveur est de 5,51±8,21 « Tia » (1,66kg) de son par jour sans tenir compte des saisons contrairement à l'utilisation des cosses de niebe qui est faite en grande partie pendant la saison sèche et ceci, de façon irregulière. L'importance accordeeau son par les eleveurs est surtout due à son accès facile, parce que produit dans presque toutes les familles nigeriennes, mais aussi par sa haute valeur nutritive qui font de lui le concentre le plus utilise en alimentation animale à Niamey. L'elevage autour de Niamey paraît à caractère semi intensif.

En effet, l'alimentation est apportee aux animaux en grande partie à l'auge (53,2% en saison sèche et 55,6% en saison des pluies) et la complementation est assuree à 93,7%. Les principales sources d'approvisionnement en RC et

SPAI sont les marches et les vendeurs particuliers, mais toute fois on note l'existence d'un important phenomène de ramassage des RC au champ; et l'achat des sons chez les particuliers (74,36%) et dans les maisons (32,48 %). Ces constats ont ete observes par Chaibou (2011) à Niamey.Ce qui nous amène à formuler les recommandations suivantes.

#### **Conclusion:-**

Cette etude menee dans la ville de Niamey a permis d'identifier les acteurs des chaînes des valeurs des RC et des SPAI, mais aussi les differents points de ventes et les differents RC et SPAI disponibles sur les marches pour les besoins de l'elevage. Les resultats de l'enquête ont montre la predominance des acteurs âges (âge compris entre 40 et 60 ans) et l'existence d'une importante proportion des femmes et des jeunes (moins de 40 ans) dans les activites d'elevage et de vente de SPAI. La totalite des RC vendus sont des produits locaux, alors que 10,5% des SPAI proviennent de l'exterieur. Les principales sources d'approvisionnement en RC et SPAI sont les marches et les vendeurs particuliers, mais toute fois les phenomènes de pâture et de ramassage de RC dans les champs et l'achat des sons chez les particuliers et dans les maisons sont aussi importants.

L'etude a egalement montree que les animaux d'elevage appartiennent en majorite aux chefs d'exploitation et aux femmes. Eu egard de ce qui precède, on peut dire que les residus des cultures contribuent à n'en point douter à la satisfaction des besoins en fourrage des animaux de la CUN et que le son local a une importance notoire dans la complementation de cesanimaux. Le Niger dispose d'un veritable potentiel de production d'aliment betail non fonctionnel.

Cette situation qui fait qu'il importe des grandes quantites de SPAI (plus de 12400 tonnes d'après les services officiels de la douane), associee à l'absence d'un cadre formel dans l'organisation de la chaîne de valeurs du RC constituent une entrave à la relance du secteur de l'elevage.

#### Bibliographie:-

- 1. Alhassane A., Soumana I., Karim S., Chaibou I., Mahamane A., et Saadou M., 2017. Flore et végétation des parcours naturels de la région de Maradi, Niger, Journal of Animal & PlantSciences, 34(1): 5354-5375.
- 2. Beidari S, 1999. Bilan et perspectives de la production laitière en zone périurbaine au Niger: cas de la Commune Urbaine de Niamey.- Bamako :IPR/IFRA.-120 p.
- 3. Beyene T., Tegene N et Ayana A, 2011. Effect of farming systems on livestock feed resources and feeding systems in Benishangul-Gumuz region, western Ethiopia. International Research Journal of Agricultural Science and Soil Science. 1(1): 20-28.
- 4. Camara O S, 1996. Utilisation des résidus de récolte et du fumier dans le cercle de Koutiala: Bilan des éléments nutritifs et analyse économique, Thèse : Agroéconomie : Wageningen ; 18.
- 5. Chaibou M; Illia A S et Marichatou H, 2011. Pratiques de gestion et performances de production dans les élevages bovins laitiers urbains et périurbains de Niamey. Revue des bio Ressources.1 (2):1-12.
- 6. Chaibou M ; Yaou O M ; Gouro A et Laouali A, 2012. Diversité, disponibilité et circuits d'approvisionnement des aliments du bétail dans la communauté urbaine de Maradi. Journal des Sciences de l'Environnement. 1 (1) : 27-34.
- 7. Chouidi B, 2011. Impact de la crise des matières premières agricoles sur la commercialisation des intrants d'aliment du bétail dans la communauté urbaine de Niamey (NIGER). Mémoire: Productions Animales et Développement Durable: Dakar (EISMV); 5.
- 8. Dan Goma A et Ruppol P, 2000. Etude sur la production des ruminants en milieu urbain et péri urbain de Niamey, Niger.-Niamey : AD-VSF-FPI.-78p
- 9. Dugue P, 1985. Utilisation des résidus de récolte dans un système agro-pastoral sahélo-soudanienau Yatenga (Burkina Faso). Les cahiers de recherche-développement. Relation agriculture-élevage. (7): 28-37.
- 10. Guengant J P et Banoin M, 2003. Dynamique des populations, disponibilités en terres et adaptation des régimes fonciers : le cas du Niger. Rome : FAO.-CICRED : Paris (Comité International de Coopération dans les Recherches Nationales et Démographie).-Edition Francis Gendreau F. et Lututala M.- 144 p.
- 11. Hamani M; Harouna K; Henri K M et Gilles V, 2005. Synthèse bibliographique sur les filières laitières au Niger.-Niamey: Coordination ISRA-BAME.- 40p.- (Document de travail; 4)
- 12. Kanwer A ; Grimaud P ; Sidibe A et Toe R, 1997. Utilisation et gestion des résidus de culture Eurêka N°20.-Ouagadougou : CNRST.-20p.

- 13. Kiémizanga, Sanou, F., Nacro S., Ouédraogo, M., and Kaboré-Zoungrana, C. (2011). « La commercialisation de fourrages en zone urbaine de Bobo-Dioulasso (Burkina Faso) : pratiques marchandes et rentabilité économique ». Cah. Agric. Vol.20, N° 6. (pp: 487-493).
- 14. Mounkaila M, 2005. Caractérisation préliminaire des élevages laitiers périurbains de la communauté urbaine de Niamey. Mémoire Ingénieurs des Techniques agricoles: Niamey (FA/UAM).
- 15. Nianogo A.J., Somda J., 1999. Diversification et intégration inter-spécifique dans les élevages ruraux au Burkina Faso. Biotechnol. Agron. Soc. Environ. 19993(3),133-139.
- 16. Niger, 2008. Recensement General de l'Agriculture et Cheptel, 2005-2007. Analyse des résultats des enquêtes sur les marchés à bétail et le cheptel aviaire. -Niamey : RGAC. -99 p.
- 17. Niger, 2013.L'élevage et les conditions de vie des ménages au Niger. Une analyse descriptive de l'enquête sur les conditions de vie des ménages et l'agriculture. Ministère de l'élevage: Niamey, 95p.
- 18. Niger. Ministère de l'élevage, 2012. Synthèse des résultats de la campagne pastorale 2012-2013. Version provisoire. -Niamey : ME. -29p.
- 19. Niger. Ministère des Ressources Animales, 2001. Document cadre pour la relance du secteur de l'élevage au Niger. Etat des lieux, axes d'intervention et programmes prioritaires. -Niamey : MRA. -109p.
- 20. Oumarou Hamadou, 2016. Etude de la filière des fanes de légumineuses utilisées dans l'alimentation du bétail : Cas des élevages de la Communauté Urbaine de Niamey (Niger). Mémoire de Master, Dakar. No 38
- PAM, 2010. Chocs et vulnérabilité au Niger : Analyse des données secondaires. Rapport global octobre 2010.-Rome : PAM. -77p.
- 22. Rhissa Z, 2010. Revue du secteur de l'élevage au Niger. Rapport provisoire Février 2010.-Niamey : FAO/SFW. -115p.
- 23. Richard D.; Alary V.; Corniaux C.; Duteurtre G.; Lhoste, P., 2019. Dynamique des élevages pastoraux et agropastoraux en Afrique intertropicale. Dynamique Des Élevages Pastoraux et Agropastoraux En Afrique Intertropicale. https://doi.org/10.35690/978-2-7592-2895-9.
- 24. Steinfeld H.; Mooney H.A.; Scheider F.; Neville L., 2010. Livestock in a changing landscape: (Volume 1). Drivers, Consequences and Responses. Island Press: Washington.